



UNIVERSIDAD  
JEAN PIAGET

# Licenciatura en Mercadotecnia y Dirección de Ventas

## Modalidad Escolar



RVOE SEP 20171739 01/06/2017



*Educar para ser*

Duración: 3 años (6 semestres)



## OBJETIVO DE LA LICENCIATURA

Formar Licenciados en **Mercadotecnia y Dirección de Ventas** con conocimientos de las áreas de mercadotecnia, publicidad, alta dirección, ventas, económico-financieras, derecho y liderazgo organizacional para la toma de decisiones, y habilidades para identificar los mercados, que les permitan planear, organizar, implementar, evaluar, dirigir y controlar estrategias de mercadotecnia y dirección de ventas, con la finalidad de posicionar productos, servicios y marcas de acuerdo a las tendencias y expectativas del consumidor, para lograr el desarrollo y rentabilidad de empresas y organizaciones competitivas.

## REQUISITOS DE INGRESO

- Acta de Nacimiento
- Certificado de Bachillerato  
(*Si es SEV, Legalizado por Gobernación*)
- Constancia de Estudios
- CURP
- Certificado Médico
- Comprobante de Domicilio (*INE*)
- 6 Fotografías Tamaño Infantil  
(*Blanco y Negro o Color*)
- Solicitud de Inscripción
- Arancel de Inscripción  
(*Entregar Original y 3 Copias*)

# PLAN DE ESTUDIOS



## Primer semestre

- Mercadotecnia
- Fundamentos de Ventas
- Introducción a la Teoría de la Administración
- Introducción al Estudio del Derecho
- Informática Aplicada
- Matemáticas Financieras e Investigación de Operaciones
- Comunicación Eficaz y Organizacional

## Segundo semestre

- Introducción a la Publicidad
- Administración de Ventas
- Administración Estratégica
- Fundamentos de Contabilidad
- Teoría Económica
- Derecho Mercantil
- Estadística Descriptiva e Inferencial

## Tercer semestre

- Herramientas de Investigación de Mercados
- Análisis del Consumidor
- Taller de Estrategias de Negociación y Ventas I
- Administración del Factor Humano
- Habilidades Directivas y Liderazgo Empresarial
- Presupuestos
- Tecnologías de Información para los Negocios

## Cuarto semestre

- Innovación de Productos, Servicios y Marcas
- Relaciones Públicas
- Administración de Canales de Distribución
- Taller de Estrategias de Negociación y Ventas II
- Emprendedores y Plan de Negocios
- Dirección de la Mercadotecnia
- Análisis e Interpretación de Estados Financieros

## Quinto semestre

- Campañas Publicitarias e Imagen Digital
- Estrategias de Precios y Valor
- Negocios Electrónicos
- Negocios Internacionales y Alta Dirección
- Toma de Decisiones y Solución de Conflictos
- Dirección de Ventas
- Crédito y Cobranza

## Sexto semestre

- Marketing Estratégico
- Reingeniería Comercial
- Estrategias de Posventas
- Gestión de la Calidad y Excelencia
- Auditoría de Venta
- Formulación y Evaluación de Proyectos de Inversión
- Seminario de Investigación

## PERFIL DE INGRESO

- Interés en la mercadotecnia y ventas.
- Comunicar de forma clara las ideas de manera oral y escrita.
- Pensamiento crítico, creativo y emprendedor.
- Trabajo en equipo.

## PERFIL DE EGRESO

- Conocimientos de productos y servicios de comercialización para investigar mercados meta.
- De presupuestos de ventas y fijación de costos, márgenes y utilidades.
- Desarrollar capacidad de comunicación oral y escrita de manera asertiva y pertinente.
- Utilizar las tecnologías de la comunicación en la mercadotecnia y dirección de ventas.
- Mostrar apertura al diálogo y al debate constructivo como parte de una comunicación asertiva y desarrollo de habilidades de negociación.
- Espíritu de crítico y creativo para maximizar los procesos mercadológicos y de dirección de ventas que implican planear, organizar, controlar y evaluar.

## SERVICIOS GENERALES

- Plataforma Académica
- Biblioteca
- Área Deportiva
- Auditorio
- Aulas Multimedia
- Aulas Climatizadas
- Laboratorios de Cómputo



Calle Miguel Lerdo de Tejada No. 599,  
entre Av. Nicolás Bravo y Av. Miguel Hidalgo,  
Col. Centro, Veracruz, Ver.



Av. Nicolás Bravo No. 400 entre Calle Miguel  
Lerdo de Tejada y Calle Manuel Gutiérrez  
Zamora, Col. Centro, Veracruz, Ver.



[informes@universidadjeanpiaget.com](mailto:informes@universidadjeanpiaget.com)



(229) 931-63-63 (229) 934-40-50



Universidad Jean Piaget



[www.universidadjeanpiaget.com](http://www.universidadjeanpiaget.com)



[universidadjeanpiaget](https://www.instagram.com/universidadjeanpiaget)